

# 财富世代传承策略

转移财富给孙子女



# 参考Linda的个案—— 计划一份能为家人提供终身财务保障的礼物

### 情况

Linda,65 岁,刚刚退休。她的女儿 Nicole 最近生下了 Liam,这是 Linda 的第一个孙子。Linda很高兴能和孙子 一起度过很多时间,并且已经在考虑他的未来。

Linda在为退休做准备的过程中进行了明智的投资。Linda 在母亲去世后还继承了一大笔资产,她不需要这些资产 来维持自己的生活。

但她担心自己的投资会被征税。Linda知道,税务可能会 渐渐侵蚀她的财产价值。

#### 目标

Linda希望与她不断壮大的家庭分享她的财富,以确保他们生活安稳。

Linda想要一个精心设计的计划,让她的财富礼物 能够在Liam的一生中乃至以后持续下去。

## 建议

- 为孙子Liam购买一份终身寿险保单(恒信保险®的 Equimax Estate Builder®, 20年供款方案)。
- Linda每年存入\$20,000保费到其Equimax保单, 总共只存10年<sup>1</sup>。每年的保费从Linda的投资组合 中转移。
- Linda是该保单的原始所有人, 保额为\$1.176.470。
- Nicole是保单后备所有人。假设Linda去世或选择 放弃保单所有权。在这种情况下,Nicole将自动 成为保单所有人,不会产生任何税务后果<sup>2</sup>。
- Nicole也会被指定为保单受益人。如果Liam去世, 她将从保单中获得免税的身故保险金。

- 在支付10年保费后,Linda将停止存款<sup>1</sup>。
- 届时,如果Linda准备好,她可以将保单的所有权 转移给Nicole,而不会产生任何税务后果<sup>2</sup>。作为 保单所有人,Nicole可以随时动用保单中的现金 价值,用于支付Liam的教育费或其他需要<sup>3</sup>。
- Nicole也可以决定不提取任何资金。她可以让保单的现金价值一直增长到Liam长大,然后将保单的所有权转移给他,而不会产生税务后果<sup>2</sup>。作为保单所有人,Liam可以将现金价值用于任何目的<sup>3</sup>。
- 最终,Liam可以指定他未来的子女为受益人,在 他去世后领取保单身故保险金,将Linda的遗产延 续到下一代。

<sup>1</sup>本案例研究的图表显示了第10年的保费抵销点。在此之后,您也许可以停止支付保单保费。寿险分红比例减少,将影响图示价值;它可能会延迟保费抵销点,并要求您支付保费的时间比之前说明的时间更长,或者如果您的保单已进行保费抵销,则需要在一段时间内恢复支付保费。分红并无保证,由董事会全权决定。分红可能要缴税。分红随多种因素变化,这包括分红账户的实际投资回报、死亡率、开支、保单失效、实际索赔、税项,及分红保单的其他情况。<sup>2</sup>如果转移对象是儿童,则所有权转移可以免税。 关于"子女"的定义,请参见《所得税法》第148(8)节。<sup>3</sup>现金价值提取或保单贷款提取可能会引发保单收益。保单收益由保单所有人纳税。



# 结果

转移财富给孙子女

到10年后Linda 75岁时,图中显示的现金价值为\$146.54534。

在Liam的一生中,现金价值将随着税务优惠而增长(见表)。取决于 Liam 的财务需要,保单所有人可以考虑在任何时间、出于任何目的 动用现金价值<sup>3</sup>。例如,现金价值最终可用干资助Liam接受大专教育, 或支付房屋首付或用于创业。

身故保险金可能会继续增长,图表显示,在Liam 85岁时,身故保险金 可能会超过\$830万,在Liam 95岁时,身故保险金可能会超过\$1040万4。

Liam的年龄	现金价值4,5
20	\$ 227,121
25	\$ 320,079
30	\$ 441,235
Liam的年龄	身故保险金4、5
85	\$ 8,331,239
95	\$ 10,481,683

在Liam成年后,他可能会成为保单所有人,并可选择受益人领取身故保险金。在Liam身故后,他的受益人将完全 免税获得一大笔身故保险金。

总结,Linda可以实现为家人创造一笔长期遗产的目标。一个简单的节税策略有可能使四代人受益。

# 准备好了解财富世代传承策略如何适合您吗?

请联系您的顾问,他们会评估您的独特情况,并为您量身定制计划。	
顾问姓名:	
顾问电话:	顾问电邮:

恒信保险已尽一切努力确保所提供信息的准确性,然而,不会对其作出保证。

财富世代传承策略是一个概念。它不是产品或合同。它基于现行税法,可能会发生变化。此信息不构成法律、税务、投资或其他专业建议。顾问必须根据客户的 情况和需求以确定此概念/产品是否合适。®或™代表加拿大恒信保险公司 (The Equitable Life Insurance Company of Canada) 的商标。

<sup>4</sup>图示价值基于Equimax Estate Builder®,20年供款方案和增额缴清的分红选项,男性,0岁,标准非吸烟者费率,2024年10月5日生效,初始身故保险金为 \$1,176,470,年缴保费为\$20,000(\$14,329保费和\$5,671 Excelerator Deposit选项保费)。图示价值基于当前的分红比例,假设分红比例利率下调 1%,并在保 单有效期内持续有效。本案例研究的说明显示第10年的保费抵销点。在此之后,您也许可以停止支付保单保费。寿险分红比例减少,将影响图示价值;它可能会 延迟保费抵销点,并要求您支付保费的时间比之前说明的时间更长,或者如果您的保单已进行保费抵销,则需要在一段时间内恢复支付保费。分红并无保证,由 董事会全权决定。分红可能要缴税。分红随多种因素变化,这包括分红账户的实际投资回报、死亡率、开支、保单失效、实际索赔、税项,及分红保单的其他情 况。5所示数值假定没有保单贷款或现金提取。