

5 bonnes raisons de faire de l'Équitable votre premier choix



1 Notre engagement envers nos titulaires de contrat

L'agence de notation de crédit DBRS Morningstar a, une fois de plus, attribué à l'Équitable la note de solidité financière et d'émetteur « A » (élevée) avec une perspective stable. En combinant cette hausse avec notre ratio du TSAV¹ élevé, cela signifie que nous sommes bien positionnés pour nous permettre de continuer à respecter nos engagements envers nos titulaires de contrat.

Le fait d'être reconnu pour notre culture de service dans tous nos secteurs d'activité constitue une source de grande fierté pour une compagnie dont l'une des trois valeurs fondamentales de l'entreprise est « la priorité à la clientèle ».

2 Une vaste gamme de produits concurrentiels

Que la clientèle désire protéger ce qui lui importe le plus ou épargner pour l'avenir, l'Équitable offre des solutions parmi les plus concurrentielles sur le marché. Notre vaste gamme de produits d'assurance et d'épargne vous fournit des solutions concurrentielles et flexibles pour satisfaire les besoins financiers des clients.

- L'assurance vie temporaire offre une protection abordable proposant plusieurs options de régime qui sauront répondre au budget des clients.
- L'assurance vie entière avec participation fournit non seulement une prestation de décès garantie, mais également des primes et une valeur de rachat garanties. Les titulaires de contrat sont admissibles à participer aux bénéfices du compte des contrats avec participation par le versement de participations².
- L'assurance vie universelle propose la combinaison d'une protection d'assurance vie abordable et des possibilités de placement avec avantages fiscaux en une seule solution pratique.
- L'assurance maladies graves prévoit une protection qui peut aider les clients à faire face aux répercussions financières de l'une des maladies graves couvertes.
- Un vaste éventail de produits de placement et de rente ont été conçus pour répondre aux besoins de la clientèle en matière d'épargne, de capitalisation et de revenu.

3 Une tarification en toute simplicité

L'Équitable fait en sorte qu'il soit facile de faire affaire avec nous.

- Pour les contrats de taille importante, un accès direct aux tarificateurs et à une équipe de tarificateurs spécialisés dans les contrats de taille importante.
- Un délai de traitement de cinq jours ouvrables pour les propositions d'assurance standards, une fois que tous les renseignements requis ont été fournis.

4 Un soutien régional aux ventes

Nous vous soutenons sur le terrain – là où vous en avez besoin!

Plusieurs conseillers préfèrent traiter avec une compagnie prospère de taille moyenne, comme l'Équitable, parce que nous prenons le temps de comprendre personnellement vos besoins d'affaires et de vous aider à élaborer des solutions. Nous avons étendu nos activités et notre soutien vers le marché des contrats de taille importante. Nos représentants de l'Équitable, présents d'un océan à l'autre, offrent un soutien aux ventes personnalisé. Pour communiquer avec une représentante ou un représentant de l'Équitable, rendez-vous sur le site equitable.ca/fr, cliquez sur **Communiquer avec nous**, puis sur l'onglet **Conseillers** et vous y trouverez les coordonnées des **Services aux conseillers**.

5 Des outils en ligne destinés aux conseillers

Le site des conseillers de l'Équitable, RéseauÉquitable^{MC}, est un site bilingue et convient aux appareils mobiles. Il met à votre portée les outils et les renseignements dont vous avez besoin pour bien gérer vos affaires.

Ceux-ci comprennent :

- des renseignements à jour sur les contrats existants et les nouvelles affaires en cours;
- la Proposition *directe*^{MD} en ligne, un outil à utiliser lors de rencontres en personne ou à distance. Le système vous guide seulement vers les sections requises de la proposition d'assurance ou de la demande de souscription de produits d'épargne-retraite;
- l'accès facile aux formulaires d'administration ainsi qu'aux processus administratifs;
- un processus de soumission en ligne pour les rentes immédiates;
- le système d'illustration des ventes de l'Équitable^{MD} qui comprend des concepts avancés en matière de planification de retraite et de planification successorale pour vous aider à mousser vos ventes sur le marché des contrats de taille importante;
- du matériel de marketing pour vous soutenir lors de discussions avec les clients et vous aider à conclure une vente.

Pour accéder au site RéseauÉquitable, veuillez vous rendre sur le site advisor.equitable.ca/advisor/fr.

Un service personnalisé.
Des produits de portefeuille diversifiés et concurrentiels.
Une équipe de tarification attirée.

RÉSERVÉ AUX CONSEILLERS

¹ Le TSAV (soit le ratio du Test de suffisance du capital des sociétés d'assurance-vie) représente une mesure reconnue de la force et de la stabilité dans l'industrie de l'assurance.

² Les participations peuvent être assujetties à l'impôt. Les participations ne sont pas garanties. Elles peuvent changer et être différentes selon le rendement des placements, le nombre de demandes de réclamation effectuées et d'autres facteurs. Les participations sont versées à la discrétion exclusive du conseil d'administration.

^{MC} et ^{MD} indiquent respectivement une marque de commerce et une marque déposée de L'Équitable, compagnie d'assurance vie du Canada.